



Kundengespräche professionell führen, so geht Beratung und Verkaufen richtig (Classe 1)

Date	Contenu	Durée	Emplacement
jeu. 21/09/2017 08:30	Kundengespräche professionell führen, so geht Beratung und Verkaufen richtig	3H30	Chambre de Commerce du Grand-Duché de Luxembourg
jeu. 21/09/2017 13:30	Kundengespräche professionell führen, so geht Beratung und Verkaufen richtig	3H30	Chambre de Commerce du Grand-Duché de Luxembourg
ven. 22/09/2017 08:30	Kundengespräche professionell führen, so geht Beratung und Verkaufen richtig	3H30	Chambre de Commerce du Grand-Duché de Luxembourg
ven. 22/09/2017 13:30	Kundengespräche professionell führen, so geht Beratung und Verkaufen richtig	3H30	Chambre de Commerce du Grand-Duché de Luxembourg

Date d'impression : 25/07/2017